

ЗАЩИТА ДЛЯ СТРАХОВЩИКОВ

4 ноября исполнилось десять лет РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация» (далее – Belarus Re). О том, чего удалось достичь за этот период компании, сложностях, с которыми пришлось столкнуться, перспективах развития журналу «Финансы, учет, аудит» рассказал генеральный директор Андрей УНТОН.



– Андрей Тадеушевич, какие цели преследовало государство при создании в 2006 году национального перестраховщика?

– Практика образования государственных перестраховочных организаций распространена во многих странах мира, среди которых Франция, Бразилия, Индия, Южная Корея. К слову, в Российской Федерации государственный перестраховщик начнет свою деятельность с 2017 года в полном объеме.

Как и в отношении любого государственного проекта, при создании Belarus Re ставилась задача решения целого комплекса вопросов. При этом, безусловно, учитывался положительный зарубежный опыт.

Основной целью было создание в Беларуси эффективной системы перестрахования, которая обеспечивала бы надежной защитой страховые организации, придавала большую устойчивость финансовой системе, а также гарантировала соблюдение экономических интересов белорусских субъектов хозяйствования.

Кроме того, создание государственного перестраховщика было призвано обеспечить контроль и прозрачность при осуществлении перестраховочных операций с зарубежными контрагентами.

– С какими основными трудностями столкнулась компания в период становления?

– Как в любом проекте, на начальной стадии необходимо было решить ряд организационных вопросов, сформировать коллектив, способный реализовать поставленные задачи. Безусловно, одной из ключевых проблем было отсутствие опыта, необходимого объема знаний. Эти сложности были решены посредством взаимодействия с коллегами из сопредельных государств. Значительная

поддержка была оказана рядом компаний из Российской Федерации. Сотрудники прошли обучение на семинарах, проводимых как в Беларуси, так и за рубежом. При этом процесс обучения носит непрерывный характер, так как на страховом рынке постоянно внедряются новые продукты, соответственно, необходимо поддержание знаний на актуальном уровне.

Надо отметить, что для развития деятельности компании на внутреннем рынке были созданы благоприятные условия, которые позволили оперативно нарастить объем бизнеса. В частности, как и в большинстве государств, создавших национальных перестраховщиков, была введена обязательная цессия (предполагает передачу перестраховщику части рисков вместе с частью страховой премии), что обеспечило широкий охват рынка, а также позволило приобрести опыт в различных видах страхования.

Однако следует отметить, что на компанию возложены и существенные обязанности. В частности, необходимость рассмотрения рисков в двухдневный срок, что требует оперативной подготовки и детальных ответов по значительному количеству запросов от страховых организаций Беларуси.

– Каких результатов удалось достичь компании в привлечении на белорусский страховой рынок перестраховочной премии из-за рубежа? Какие барьеры сегодня препятствуют расширению зарубежных рынков?

– Одним из стратегических направлений работы Belarus Re является расширение сотрудничества с международным рынком перестрахования.

РИС. 1. ГЕОГРАФИЧЕСКОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РИСКОВ ПО ИТОГАМ 2015 г.



Принимая риски в перестрахование от иностранных страховых организаций, Belarus Re тем самым способствует росту экспорта финансовых услуг. По итогам 2015 года доля подписанной премии от нерезидентов в общем объеме подписанной премии составила 18,8%, из них основной объем приходится на Россию (12,1%).

Несмотря на определенные сложности, деятельность Belarus Re за рубежом развивается. В первые годы работы мы столкнулись со стандартными для новых компаний трудностями выхода на международный рынок: малоизвестность, недостаток опыта работы. Сегодня такой проблемы нет – Belarus Re известна на значительном количестве рынков как надежный партнер.

В свою очередь, есть сложности объективного характера, связанные с суверенным рейтингом Беларуси. В некоторых государствах существует необходимость регистрации, прохождения процедур, установленных национальным регулятором. Как правило, передача рисков во многих государствах допускается только в компании с рейтингом не ниже «А-» по шкале международных рейтинговых агентств. Так, компании Западной Европы выдвигают высокие требования к рейтингу финансовой устойчивости компании-перестраховщика. Западные страховые компании передают свои риски только в компании с рейтингом на уровне не ниже «А-» таких агентств, как Standard & Poor's и Fitch Ratings. Такие требования действуют во многих странах Европы, некоторых государствах Азии. Этот барьер сложно преодолеть, поскольку рейтинг нашей компании взаимосвязан с суверенным рейтингом Беларуси. Соответственно, ситуация может измениться только в случае улучшения рейтинга республики.

Барьером также служат ограничения, связанные с административными процедурами, по прохождению которых компания допускается к взаимодействию со страховыми организациями того или иного государства. Наиболее ярким примером является Индия. Требования страхового надзора этого государства достаточно сложно исполнить. Тем не менее, наша компания ведет постоянную работу по прохождению различных административных процедур для получения возможности выхода на зарубежные рынки.

– Отразились ли кризисные явления в экономике на результатах работы компании?

– Несмотря на объективные трудности, в последние годы наблюдается положительная динамика объемов собираемой премии. Так, если за 2015 год объем подписанной перестраховочной премии составил около 49 млн. BYN, то за первое полугодие 2016 года этот показатель достиг 37 млн. BYN. Динамично растут и основные финансовые показатели: собственный капитал, уставный фонд, страховые резервы и чистая прибыль (см. рис. 2).

Деятельность компании положительно характеризует невысокий комбинированный коэффициент убыточности. Последние несколько лет он не превышает 35%, что является одним из лучших показателей на международном рынке перестрахования.

Следует также отметить, что по итогам деятельности за 2015 год государственным предприятием получена прибыль до налогообложения в размере 24,9 млн. BYN, уплачено налогов и сборов в бюджет и внебюджетные фонды 24,3 млн. BYN. За первое полугодие 2016 года аналогичные показатели составили 6,3 млн. и 5,4 млн. BYN соответственно.

Демонстрируемые результаты позволяют говорить о том, что с поставленными задачами компания справляется.

С момента своего создания компания принимает активное участие в значимых для страны про-

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ BELARUS RE ЗА 2014 – I ПОЛУГОДИЕ 2016 г.

Период	Подписанная премия, млн. BYN	Принятая ответственность, млн. BYN	Выплаты, млн. BYN	Комбинированный коэффициент, %
2014	33,7	36 413,3	3,4	26,7
2015	48,8	52 813,4	7,4	30,2
I полугодие 2016	37,3	64 299,3	7,5	32,7

РИС. 2. ДИНАМИКА ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ BELARUS RE, МЛН. BYN



ектах. Среди них – перестрахование рисков в рамках системы «Зеленая карта», имущественных рисков крупнейших предприятий страны (Белорусского металлургического завода, Мозырского НПЗ и Нафтана, грузовые и иные риски Белорусской калийной компании и Беларуськалия, авиационные риски компаний Белавиа и Трансавиаэкспорт). Нельзя не отметить организацию перестраховочной защиты в отношении такого значимого для страны проекта, как Белорусская АЭС.

Каждый из упомянутых рисков имеет свою специфику, требует комплексного подхода. Объемы обязательств по ним значительно превышают возможности белорусских страховых организаций. Соответственно, Belarus Re проводит активную работу с международным страховым рынком с целью нахождения оптимального по стоимости и условиям ретроцессионного покрытия.

Особое место в деятельности компании занимает благотворительность. Belarus Re оказывает спонсорскую поддержку Национальному олимпийскому комитету Беларуси, Белорусской федерации легкой атлетики, Федерации хоккея Республики Беларусь, детским домам и школам страны.

– Какова география зарубежного бизнеса в портфеле компании?

– Компании из стран СНГ традиционно являются основными партнерами Belarus Re. Они обеспечивают существенную долю входящего международного бизнеса Belarus Re, а также предоставляют емкость для перестрахования крупных белорусских проектов, требующих приобретения ретроцессионного покрытия за рубежом. Отдельно следует отметить российские компании. Партнерские отношения с ними сегодня выходят на качественно новый уровень, в том числе ввиду санкционных ограничений на российских страхователей/пере-

страхователей, что затрудняет перестрахование крупных инфраструктурных проектов на западных рынках.

Belarus Re также взаимодействует с компаниями Балканского региона, причем сотрудничество ведется как по входящему, так и по исходящему бизнесу. Одним из основных партнеров нашей организации на Балканах является компания Sava Re, с которой налажены устойчивые партнерские отношения.

Достаточно давно свое место в ряде приоритетных направлений Belarus Re занял и Ближний Восток. Среди партнеров этого региона следует выделить компанию Trust Re, которая является участником программы облигаторного перестрахования имущественных, строительно-монтажных и грузовых рисков нашей организации. Кроме того, в последние годы наблюдается рост объема факультативного бизнеса из таких стран, как ОАЭ, Саудовская Аравия и Оман.

В разрезе классов бизнеса основными рисками, принимаемыми от зарубежных партнеров, являются имущественные. Также расширяем наш портфель за счет грузовых, космических, энергетических и других видов страхования.

– Каковы планы Belarus Re по развитию на ближайшую перспективу?

– Стратегия развития не претерпит существенных изменений. Будет продолжена работа по совершенствованию национальной системы перестрахования, внедрению мирового опыта и стандартов в процессы функционирования компании. Несмотря на «мягкий» рынок и более высокий по сравнению с национальным уровень убыточности, развитие международного сотрудничества останется одним из приоритетных направлений деятельности Belarus Re. По-прежнему компания будет делать акцент на выстраивании долгосрочных взаимовыгодных отношений с партнерами. Belarus Re продолжит придерживаться принципа предоставления максимально полной информации о своей деятельности, в том числе посредством размещения финансовой информации в формате МСФО, подтвержденной признанными международными аудиторскими компаниями, а также продолжит предоставлять сведения о рейтинге финансовой устойчивости, определяемом международным рейтинговым агентством.

В связи с юбилеем компании хотел бы выразить особую благодарность всем нашим партнерам и пожелать им здоровья, оптимизма и финансового благополучия! ■