

паний, занимающихся страхованием экспортных кредитов и прямых инвестиций. Белэксимгарант входит в структурное подразделение Союза – Пражский клуб.

В нынешнем году Белэксимгарант подписал соглашения о сотрудничестве с такими экспортными кредитными агентствами, как ASHRA (Израиль), SACE (Италия), ЭКСАР (Россия). Это способствует развитию от-

ношений между странами, придает новый импульс для притока инвестиций в Беларусь, позволяет обмениваться опытом в части страхования и поддержки экспорта.

Если говорить о проблемах, то, на наш взгляд, недостаточный размер собственного капитала Белэксимгаранта затрудняет работу по крупным внешнеторговым контрактам. Несмотря на то, что в 2012 году мы

увеличили уставный капитал за счет собственных средств на 83 млрд. Br (на 01.10.2012 г. его размер составил 537,6 млрд. Br), это не позволяет в полном объеме выполнять задачи по развитию экспорта. Увеличение уставного капитала позволит Белэксимгаранту значительно увеличить рост экспортного страхования, что будет способствовать росту объемов реализации экспортных контрактов белорусских предприятий.

РОСТ ОБЪЕМОВ ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЙ ПРЕМИИ



МИХАИЛ БУЛАВКИН,
генеральный директор РУП
«Белорусская национальная
перестраховочная организация»

– Стабилизация финансово-экономической ситуации в 2012 году благоприятно сказалась на результатах деятельности нашей компании, что в особенности отразилось на объемах полученной перестраховочной премии по основным видам деятельности. При сопоставлении данных за 9 месяцев 2012 года и аналогичного периода прошлого года наблюдается рост перестраховочной премии по следующим видам страхования: гражданской ответственно-

сти перевозчика и экспедитора (243,1%), авиационных рисков (167,7%), грузов (312,2%), имущества организаций (331,9%), строительно-монтажных рисков (2500%), финансовых рисков (160,5%), убытков вследствие вынужденного перерыва в производстве (175,9%). Уровень рентабельности по финансово-хозяйственной деятельности за январь – сентябрь 2012 года составил 43,9%.

Объем страховых выплат находится на уровне, предусмотренном стратегией развития компании. Анализируя динамику возмещений в 2012 году, можно сделать вывод о том, что данный показатель сохранится в пределах, предусмотренных бизнес-планом на текущий год. Комбинированный коэффициент по состоянию на 9 месяцев 2012 года составил 25,5%.

Есть все основания ожидать, что наступающий год будет не хуже уходящего с точки зрения результатов деятельности. В планах компании приоритетом является дальнейшее наращивание объемов перестраховочного покрытия, предоставляемого как отечественным, так и

зарубежным партнерам, и достижение приемлемого финансового результата. Очевидно, что итоги деятельности РУП «Белорусская национальная перестраховочная организация» в большой степени определяются ситуацией, которая будет складываться в экономике страны. Однако при любом сценарии развития мы настроены на увеличение объемов перестраховочной деятельности как минимум на 10–15% в год.

Что касается трудностей, с которыми приходится сталкиваться единственной перестраховочной организации в Беларуси, то мы, несмотря на небольшой период существования компании, сумели к ним адаптироваться, принимаем их как «данность» и определились в подходах к их преодолению. В частности, на международном рынке основным препятствием является отсутствие у компании высокого рейтинга, присваиваемого международными рейтинговыми агентствами (не ниже «А-»). Однако, как показывает практика, статус государственного предприятия в некоторой степени замещает

такой рейтинг. На внутреннем страховом рынке у нас, естественно, возникают определенные вопросы или, как принято говорить, рабочие моменты. Например, при размещении рисков, поступающих от белорусских страховых компаний в ретроцессию, в ряде случаев наблюдается разница в тарифах на отечественном и международном рынках. Наличие

этой разницы делает размещение риска проблематичным, поскольку зарубежные партнеры отказываются принимать на себя обязательства под тариф, который ниже тарифов, предлагаемых под схожие риски на мировом страховом и перестраховочном рынках. В некоторых случаях имеет место несоответствие условий предоставления страхового и пе-

рестраховочного покрытия на национальном и международном рынках, что также может вызвать трудности при размещении рисков в ретроцессию за границей. Также во время рассмотрения входящих рисков перестрахователи не всегда могут оперативно предоставить необходимую информацию, что замедляет процесс размещения рисков.

АКТИВИЗАЦИЯ ИМУЩЕСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ



СЕРГЕЙ ПОДОБЕД,
заместитель генерального
директора по вопросам развития
ЗАО «СК «Белросстрах»

– Одна из самых приметных тенденций для нашей компании в текущем году – это замедление темпов роста страхования автотранспорта физических лиц, компенсированное увеличением объема взносов по страхованию автотранспорта юридических лиц (прирост за 10 месяцев 2012 года по отношению к аналогичному периоду 2011 года 1,3% и 56% соответственно). Тенденция объективная. В сложившейся ситуации с кредитами для граждан на покупку автомобиля вполне логично был отработан вариант обновления собственного

«парка» через лизинговые компании. Конечно, для тех, у кого такая возможность имелась. Таким же образом обновлялись и парки коммерческого автотранспорта.

Существенный рост наблюдался и в страховании имущества юридических лиц (38%) и в страховании грузов (109%). Хотелось бы верить, что это тенденция, а не только активность продающей сети компании.

Активизировалось страхование гражданами своего недвижимого имущества: квартир и домов (+26%). Возросло по сравнению с прошлым годом количество поездок за границу. Соответственно, большим спросом пользовалось страхование медицинских расходов за рубежом (+13%).

Ситуация с кредитами не могла не сказаться на результатах так называемого банковского страхования (страхование залога или жизни кредитополучателя). Оно заметным образом уменьшилось, хотя и не сошло на нет. Так, страхование от несчастных случаев кредитополучателей за указанный период снизило объемы сборов по всему портфелю страхования от

несчастных случаев нашей компании на 18%.

Что касается препятствий в развитии рынка страхования в стране, то самое главное, на наш взгляд, обеспечить равные условия хозяйствования для всех участников независимо от формы собственности. Мне бы не хотелось развивать эту тему вновь, страховщики уже более года ждут адекватного ответа от государства.

Говоря об ожиданиях на 2013 год, не думаю, что следующий год будет проблемным. Хотя и оснований для бурного роста не просматривается. Вряд ли существенным образом изменится ситуация с кредитованием, следовательно, новых объектов страхования не прибавится. Будет происходить дальнейшее перераспределение портфелей среди страховщиков, причем, что особенно радует, не за счет демпинговых войн, а за счет предложения более качественных услуг и обслуживания. Скорее всего, сохранится ситуация, наблюдавшаяся во 2-м – 3-м кварталах 2012 года, когда объем рынка добровольного рискованного страхования (в долларовом эквиваленте) показал динамику примерно +5%.